

経営力アップ セミナー

～あなたの経営課題を
解決します！～

アクション
プラン

資金
調達

情報
収集

販路
開拓

[対象者]

中小企業経営者、幹部・管理職、
第二創業者

●日程

平成29年10月30日(月)・11月8日(水)・
13日(月)・20日(月) 〈全4日間〉

●時間

午後3時～5時30分 〈合計：10時間〉

●会場

ユニオンビル(川崎市中原区小杉町3-264-3)

●受講料

会 員：3,000円(消費税込み)

非会員：6,000円(消費税込み)



講座の狙い

経営環境のめまぐるしい変化にスピーディーに対応するためには、計画を策定するだけでなく、着実な実行と、結果を踏まえた修正をいかに早くしていくかが問われます。

本セミナーでは、事業計画策定後の新たな顧客開拓などの企業の経営課題に対して具体的なアクションプランの作成方法を豊富な事例紹介とともに示し、着実に実行して経営力向上を図るための手法を学びます。

～ 詳細は、裏面をご覧ください。～

主催：川崎商工会議所

第1回 平成29年10月30日(月)

■効果的なアクションプランを作成するには

- ・「PDCA」を回すとは
- ・アクションプラン策定のステップ
- ・アクションプラン実行のポイント

第2回 平成29年11月8日(水)

■情報収集と商品・サービス開発を進める

- ・アクションプラン実行のために必要な情報とは
- ・有益な情報収集と分析手法
- ・商品・サービス開発の考え方とステップ

第3回 平成29年11月13日(月)

■販路開拓と販売促進を進める

- ・仕掛けづくりとシナリオ化
- ・デジタルとアナログの販促ツールを使い分ける
- ・時代を先取りしたIT、SNSを活用する

第4回 平成29年11月20日(月)

■資金調達、施策活用、連携を進める

- ・中小企業施策をフル活用する
- ・多様化する資金調達
- ・強みを生かす連携策とは



有村コンサルティング
オフィス 代表

有村 知里 氏

・中小企業診断士

中小企業の新事業展開や経営革新、経営改善を、経営戦略・経営計画策定から実行まで多数支援している。豊富な現場経験を活かした具体的なアドバイスはとてわかりやすいと定評がある。中小企業診断士・消費生活アドバイザー。

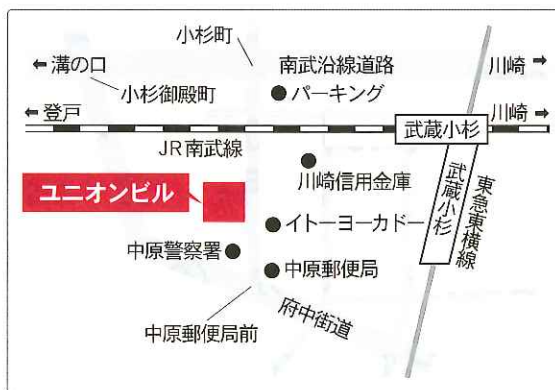
URL <http://www.arimura-c.com/>

[申込方法]

下記の受講申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申し込みください。FAX 044-433-7754
また、川崎商工会議所ホームページからもお申し込みいただけます。URL <http://www.kawasaki-cci.or.jp/>
申込締切：平成29年10月23日(月)

※お申し込み後、受付確認のためご記入いただきました連絡先(TEL)へお電話させていただきます。

会場案内



[問い合わせ]

川崎商工会議所
中小企業振興部 中原支所

TEL 044-433-7755 FAX 044-433-7754
E-mail nakahara@kawasaki-cci.co.jp
URL <http://www.kawasaki-cci.or.jp/>

川崎商工会議所 中原支所 行
(FAX: 044-433-7754)

平成29年 月 日

KCCI企業家カレッジ「経営革新塾2017」受講申込書

種別	会 員 ・ 非 会 員 ※どちらかに丸印をお付けください		
フリガナ 事業所名		業 種	
フリガナ 受講者名		役職名	
所在地	〒 —		
TEL		FAX	
E-mail			

<個人情報の取り扱いについて>ご記入いただいた情報は、川崎商工会議所からの各種連絡・情報提供に利用するほか、受講者名簿として講師に提供する場合があります。